## **BAB VI**

## **PENUTUP**

## 6.1 KESIMPULAN

Berdasarkan uraian permasalahan dan pembahasan tentang penyusunan laporan skripsi dengan judul "Sistem Komputerisasi Penjualan Secara Multiuser Pada Pyoh Paint dan Accesoris Di Klaten" dapat diambil kesimpulan bahwa :

- 1. Sistem komputerisasi penjualan yang sudah dibuat dapat digunakan secara multiuser dengan hak akses terdiri dari akses bagian penjualan, bagian logistik/gudang dan manajer. Bagian penjualan dapat mengakses menu pelanggan, menu ganti password, menu penjualan tunai dan kredit, menu return penjualan, menu angsuran, laporan data pelanggan, laporan penjualan, laporan penjualan pernota, laporan angsuran, laporan angsuran pernota dan laporan return penjualan. Bagian gudang dapat mengakses menu barang, menu jenis barang, menu ganti password, menu barang masuk, laporan barang dan laporan barang masuk. Sedangkan Manager memiliki hak akses untuk mengakses semua menu yang ada.
- 2. Sistem komputerisasi penjualan dapat melakukan operasi-operasi, diantaranya: Mengolah data barang, data pelanggan, data pengguna, data transaksi barang masuk, data transaksi penjualan tunai,data transaksi penjualan kredit,data transaksi angsuran dan data transaksi return penjualan. Selain itu sistem juga dapat melakukan setting koneksi database, mengubah password, melakukan tutup buku dan melakukan

backup database. Laporan-laporan terdiri dari laporan data barang, laporan data pelanggan, laporan penjualan, laporan penjualan pernota, laporan angsuran, laporan angsuran pernota dan laporan return penjualan.

## 6.2 SARAN

- Sistem akan lebih optimal jika menggunakan spesifikasi komputer yang lebih tinggi dari spesifikasi minimal sistem.
- Penggunaan sistem komputerisasi yang lebih cepat dengan sumber daya yang memadai akan semakin mempermudah dalam melakukan pengolahan data penjualan.
- 3. Sistem ini belum dilengkapi dengan aplikasi barcode, akan lebih baik jika pengembang selanjutnya melengkapi sistem barcode sehingga dapat mempermudah dalam penginputan data barang.